

ce que nous pouvons
faire pour les médecins

QUI EST GESTION FINANCIÈRE MD?

Gestion financière MD (MD) est la seule société pancanadienne de services financiers qui se consacre exclusivement au bien-être financier des médecins canadiens et de leur famille.

QU'EST-CE QUE MD PEUT FAIRE POUR LES MÉDECINS?

Nous aidons nos clients à atteindre leurs objectifs de placement en les considérant comme des personnes à part entière, et pas simplement des clients.

Nous gérons 50 milliards de dollars d'actifs pour plus de 100 000 clients répartis dans plus de 50 bureaux partout au Canada.






QU'EST-CE QUE MD OFFRE AUX MÉDECINS?

Chez MD, on s'investit dans le bien-être des médecins. À

leur service depuis 50 ans à toutes les étapes de leur carrière (des études à la retraite), nous avons l'expertise nécessaire pour prévoir leurs besoins, comprendre leurs problèmes et cerner leurs attentes.

Le fait de disposer des bons outils nous permet de trouver les solutions financières adaptées aux besoins des médecins. Grâce au programme bancaire pour médecins Pro Santé+ Banque Scotia, MD offre également des solutions bancaires sur mesure pour répondre aux besoins personnels et professionnels de nos clients tout au long de leur carrière.

Gestion financière MD est fière d'unir ses forces à celles d'importantes associations médicales pour soutenir les médecins et mettre son expertise, ses ressources et son expérience au service de l'ensemble de la communauté médicale.

SI LES MÉDECINS DISENT...	QUEL SERVICE DE GESTION FINANCIÈRE MD LEUR CONVIENT?	CE QUE NOUS POUVONS FAIRE
<p>« J'ai l'impression que mes finances sont éparpillées. »</p> <p>« Je dois commencer à épargner pour les études de mes enfants. »</p>	 <p>Gestion financière</p>	<p>Un conseiller MD peut aider les médecins à établir des objectifs financiers personnels et à élaborer un plan pour les atteindre par l'intermédiaire des services de gestion financière de MD et du programme pour médecins Pro Santé+ Banque Scotia.</p>
<p>« Quelle est la différence entre un REER, un CELI et un REEE, et lequel devrais-je choisir? »</p> <p>« J'ai besoin de conseils, mais je voudrais aussi gérer mes propres activités de courtage. »</p>	 <p>Placements et solutions de placement</p>	<p>MD offre toute une gamme de services, notamment des services-conseils complets pour ses clients, un service de placement en ligne économique et une plateforme de courtage et de placement autogérée en ligne.</p>
<p>« De quel montant d'assurance vie permanente ai-je besoin? »</p> <p>« J'ai entendu dire qu'une assurance vie souscrite par une société est plus avantageuse sur le plan fiscal. »</p>	 <p>Assurance vie permanente</p>	<p>Un conseiller MD est la première personne à qui les médecins peuvent demander des renseignements et des conseils sur la combinaison de solutions d'assurance et de gestion du patrimoine. Un conseiller en assurance MD peut aider les médecins à évaluer leurs besoins en assurance vie permanente et les aider à créer un patrimoine plus imposant grâce à différents avantages fiscaux et stratégies de versement des revenus, que les médecins soient propriétaires de cette police à titre personnel ou par l'entremise de leur société.</p>
<p>« Comment protéger mes proches en cas de maladie ou de décès soudain? »</p> <p>« Quels types d'assurance dois-je envisager? »</p> <p>« Qui dois-je appeler si des ennuis de santé ou des problèmes financiers surviennent? »</p>	 <p>Produits de protection du mode de vie</p>	<p>Après avoir évalué les besoins des médecins, MD travaillera en étroite collaboration avec les conseillers en assurance des associations médicales provinciales afin de s'assurer que les solutions mises en place sont adaptées à leurs besoins.</p>
<p>« J'aimerais payer moins d'impôts. »</p> <p>« Quelles sont les meilleures stratégies fiscales pour les médecins dans ma situation? »</p>	 <p>Planification fiscale</p>	<p>Un conseiller MD, en collaboration avec votre fiscaliste et votre conseiller juridique, peut vous aider à trouver des façons de réduire votre facture d'impôt.</p>

« Devrais-je exercer mes activités professionnelles au sein d'une société? »

« Comment puis-je tirer le meilleur parti de ma société médicale professionnelle pendant mes années d'exercice, à ma retraite, et dans le cadre de mon héritage? »



Constitution en société pour les médecins

Un conseiller MD peut vous aider à déterminer si l'exercice en société est une bonne option pour vous, ou à optimiser vos résultats en harmonisant les composantes personnelles et de votre société dans votre plan financier.

« Je ne sais pas combien je dois épargner pour ma retraite. »

« Je devrai peut-être continuer à travailler après 65 ans... »



Planification de la retraite

Un conseiller MD peut aider les médecins à déterminer s'ils sont en bonne voie d'atteindre leurs objectifs d'épargne-retraite et à établir un plan en ce sens.

« Je n'ai pas de testament ou de mandat de protection². Est-ce vraiment nécessaire? »

« J'ai été nommé liquidateur³. Que dois-je faire? »



Planification successorale

Les conseillers en successions et fiducies MD aident les médecins à entreprendre le processus de planification successorale, un aspect crucial mais souvent négligé de la planification financière. **Les objectifs du client et la situation du bénéficiaire sont pris en compte avant d'élaborer un plan visant à maximiser la valeur de la succession et à distribuer ses biens.** La Société de fiducie privée MD offre des services de liquidation et de fiducie (y compris des services de mandataire du liquidateur).

Programme bancaire pour médecins Pro Santé+ Banque Scotia

CE QUE DISENT LES MÉDECINS	TIREZ PROFIT DU PROGRAMME BANCAIRE POUR MÉDECINS PRO SANTÉ+ BANQUE SCOTIA, QUI OFFRE LES SOLUTIONS SUIVANTES:	CE QUE NOUS POUVONS FAIRE
<p>« J'ai besoin d'un prêt pour mes études en médecine. »</p> <p>« Quelles sont mes options pour rembourser mes dettes? »</p>	 Solutions de crédit	<p>Le programme bancaire pour médecins Pro Santé+ Banque Scotia permet à tous les médecins canadiens d'avoir accès à des solutions de crédit¹ comme des marges de crédit pour les étudiants et les médecins résidents ou en exercice, ainsi que des lignes de crédit personnelles avec taux d'intérêt privilégiés¹.</p>
<p>« J'aimerais obtenir une carte de crédit plus concurrentielle. »</p> <p>« Ma banque est incapable de répondre au besoin en liquidités de ma clinique. »</p>	 Solutions bancaires	<p>Le programme bancaire pour médecins Pro Santé+ Banque Scotia permet à tous les médecins canadiens d'avoir accès à un éventail complet de services bancaires pour particuliers et entreprises : comptes bancaires personnels et d'entreprise, cartes de crédit offrant des récompenses voyages et services bancaires privés¹.</p>
<p>« Ai-je les moyens de m'acheter une maison? »</p> <p>« Je ne comprends pas les nouvelles règles hypothécaires et de mise de fonds. »</p>	 Financement hypothécaire	<p>Un conseiller MD peut aider les médecins à déterminer le prêt hypothécaire qu'ils peuvent se permettre de contracter et un échéancier de paiement pour s'assurer qu'ils peuvent acheter la propriété qui les intéresse tout en remboursant leurs dettes d'études. Le programme bancaire pour médecins Pro Santé+ Banque Scotia permet à tous les médecins canadiens d'avoir accès à des solutions souples à taux exclusif offrant des remises en argent et d'autres récompenses¹.</p>

AUTRES RESSOURCES

Outils et calculatrices en ligne.....	https://mdm.ca/fr/outils
Blogue de MD.....	https://mdm.ca/fr/blogue-de-md
Centre de contenu : Capsule MD.....	https://capsule.mdm.ca
Application Mon MD.....	https://mdm.ca/fr/md-presente/mon-md-mobile
Programme bancaire pour médecins Pro Santé+ Banque Scotia.....	https://www.scotiabank.com/healthcare/ca/fr.html

Communiquez avec un conseiller MD dès aujourd'hui.

MD.CA | 1 800 267-2332

* « Conseiller MD » désigne un conseiller financier de Gestion MD limitée (au Québec, un conseiller en placement) ou un gestionnaire de portefeuille de Conseils en placement privés MD. • ¹ Les produits et services bancaires et de crédit sont offerts par La Banque de Nouvelle-Ecosse (la « Banque Scotia »). Les produits de crédit et de prêts sont soumis à une approbation du crédit par la Banque Scotia. Les services bancaires privés de la Banque Scotia sont offerts aux clients qui ont au moins un million de dollars en actifs à investir. • ² Hors Québec, un « mandat » est appelé « procuration », et un « mandat de protection » est appelé « procuration perpétuelle ». • ³ Hors Québec, un « liquidateur » est appelé « exécuteur testamentaire » ou « fiduciaire testamentaire ». • L'information contenue dans le présent document ne doit pas être interprétée comme des conseils professionnels d'ordre fiscal, juridique, comptable ou de nature similaire applicables en contexte canadien ou étranger, et elle ne saurait en aucun cas remplacer les conseils d'un fiscaliste, d'un comptable ou d'un conseiller juridique indépendant. Les recommandations sur la constitution en société se limitent à la répartition de l'actif et à l'intégration des personnes morales dans les plans financiers et les stratégies de gestion de patrimoine. Toute information d'ordre fiscal ne s'applique qu'aux résidents canadiens et s'appuie sur le droit canadien de l'impôt en vigueur, notamment sur l'interprétation judiciaire et administrative en la matière. L'information et les stratégies ci-indiquées peuvent ne pas convenir aux personnes des États-Unis (citoyens, résidents ou détenteurs d'une carte verte) ou aux non-résidents du Canada, ni dans des situations mettant en cause de telles personnes. Les employés du groupe de sociétés MD ne sont pas habilités à déterminer si un client est considéré comme une personne des États-Unis ou soumis à des obligations de déclaration de revenus, au Canada ou à l'étranger. Le service ExO MDMD offre aux clients des conseils et des produits financiers par l'entremise du groupe de sociétés MD (Gestion financière MD inc., Gestion MD limitée, la Société de fiducie privée MD, la Société d'assurance vie MD et l'Agence d'assurance MD limitée). Pour obtenir une liste détaillée de ces sociétés, veuillez consulter notre site à l'adresse md.ca. Gestion financière MD offre des produits et services financiers, la famille de fonds MD et des services-conseils en placement par l'entremise du groupe de sociétés MD. • Les produits d'assurance sont distribués par l'Agence d'assurance MD limitée. Tous les employés de MD qui proposent aux clients des produits ou des services en matière d'assurance détiennent un permis d'assureur vie. Les services successorales et fiduciaires sont offerts par la Société de fiducie privée MD.